

ING DIRECT bonifica con el 1,5% los traspasos de planes de pensiones

24 de Diciembre de 2009

Esta promoción estará vigente hasta fin de año para traspasos procedentes de planes de pensiones de otras entidades

El Plan NARANJA Ibex 35 de ING DIRECT se ha convertido ya en el de mayor patrimonio de la renta variable en el mercado español

ING DIRECT recompensa a todos aquellos clientes que decidan traspasar su plan de pensiones al banco con un 1,5% del importe trasferido. Este incentivo, que se abonará en la cuenta NÓMINA o en la cuenta NARANJA del cliente, estará vigente hasta el 31 de diciembre con un máximo de 600 euros brutos.

Para beneficiarse de esta bonificación, los clientes pueden optar por cualquiera de los planes NARANJA de la competitiva cartera de planes de pensiones del banco. Todos ellos caracterizan por su claridad, sencillez, ausencia de letra pequeña y comisiones de las más bajas del mercado.

Javier de Antonio, director general de Ahorro e Inversión de ING DIRECT España, asegura que *“lo más importante a la hora de decidirse por un plan de pensiones es entender bien el producto y saber dónde estamos invirtiendo nuestro dinero. Los planes NARANJA de ING DIRECT se distinguen precisamente por su sencillez y la ausencia de letra pequeña, lo que en el entorno actual es especialmente importante para que el cliente siempre comprenda el producto que está contratando”*.

Plan NARANJA IBEX 35, el plan de renta variable más vendido de España

El Plan NARANJA IBEX 35 ha conseguido situarse primero en patrimonio del mercado español de planes de pensiones de renta variable, con más de 214 millones de euros y más de 27.700 clientes en cartera, según los últimos datos de Inverco. Este plan, que invierte en las 35 empresas más importantes y rentables de la economía española, es la inversión ideal para aquellos clientes que buscan un alto potencial de rentabilidad ya que desde su lanzamiento en 2002 tiene una rentabilidad media anual del 10,78% T.A.E.

Además de este plan, la oferta de Renta Variable de ING DIRECT se compone de otros dos Planes NARANJA que también están referenciados a índices bursátiles, el Euro Stoxx 50 y el Standard&Poor's 500. Todos ellos permiten diversificar la inversión y combinarlos con los planes de Renta Fija.

Asimismo, el banco también cuenta con Planes NARANJA de Renta Fija para perfiles más conservadores. El Plan NARANJA Renta Fija a Corto Plazo de ING DIRECT ofrece más del doble de rentabilidad que la media ponderada de su categoría con un 5,13% en los últimos doce meses frente al 2,01% del mercado. Es un plan que ofrece seguridad y estabilidad y está, sobre todo, indicado para aquellas personas que se encuentran cerca de su jubilación. Por su parte, el Plan Renta Fija Europea ofrece un atractivo potencial de revalorización, durante los últimos 5 años ha demostrado un comportamiento extraordinario y ocupa el tercer puesto en el ranking por rentabilidad.

Por último, para quienes buscan una solución “todo en uno” tienen a su disposición los Planes Dinámicos, un producto diversificado que combina renta fija y variable y que adapta automáticamente la inversión a la edad del partícipe. De esta forma, el cliente no tiene que ocuparse de nada y disfruta de la mejor relación rentabilidad-riesgo durante toda la vida del plan. Y todo ello, con comisiones de las más bajas del mercado.

Consejos para contratar un plan de pensiones

Asimismo, existen otros factores relevantes que los inversores deben saber para sacar el máximo partido a su plan de pensiones, como por ejemplo la importancia de realizar aportaciones periódicas y analizar las comisiones.

En este sentido, es fundamental hacer aportaciones periódicas desde el principio del plan porque, además de evitarse malos momentos para invertir en el plan, el esfuerzo es menor tanto en términos de lograr un mayor ahorro para la jubilación como de tranquilidad al no tener que estar pendiente de hacer ingresos puntuales.

Por su parte, las comisiones influyen directamente sobre la rentabilidad final que obtendrá el cliente por su plan ya que, con el paso del tiempo, éstas pueden suponer muchos miles de euros que el cliente podría destinar directamente a su jubilación. Los planes de pensiones de ING DIRECT tienen comisiones de las más competitivas del mercado, de hasta un 60,4% por debajo del máximo legal permitido.